

トレンド

今こそ「つけま」つける!

「盛り」を追い求めていたキールから絶大な人気を集めたつけまつげ。ナチュラルメイク志向の高まりを受けて存在感が薄くなっていたが、ここへ来て再び復活の兆しが見えてきた。コロナ禍でまつげエクステなどの施術を美容サロンで受けにくくなるなか、手軽に目元を強調できる手段として再び脚光を浴びている。今こそ、ばっちりつけまつげのシーズン。

「友達やお客さんからまつげがきれいと言われてうれしむのが一気に増えた。うれしい」。そう話すのは都内のネイルサロンで働く植村優里さん(29)。もともとまつげの長さにコンプレックスを抱いていたことから、まつげエクステをしていたという。

しかし、2020年に緊急事態宣言が発せられると、通っていたサロンが閉店。マスクを塗った目元、まつげ美容液を使ったり、まつげの印象をどうにか強めようとする試行錯誤するなかで出会ったのが、コージー本舗(東京・台東)が21年6月に発売したつけまつげの「ドリーウィングサロンア イラッシュ」だった。

ドリーウィングサロンア イラッシュが掲げるキャッチフレーズは「自宅で簡単サロン級」。コロナ禍でサロンに通いづらく時代背景を想定して開発された商品だ。

従来販売していたつけまつげと比べて、毛のカラーを控えるにしたり、茶色い毛を混ぜたりした。「ナチュラルメイク志向に合わせたさりげないデザインを実現した」(コージー本舗マーケティング推進課の玉置未来さん)という。

お出かけ時のほかに、「フルメイクはしたくないけれど目元の印象は強めたい」という理由から、在宅勤務中のオンライン会議のときにも利用されている。

サロンへ行きづらい昨今…自宅で簡単に

ナチュラルに目元強調

セルウォークは22年1月から紫の眉マスカラを販売している。

「玉置さん」

ワエルネスポータ(東京・千代田)は21年9月、つけまつげ「ミッシ ュブルーミンアイラッシュ」をリニューアルした。 ユーザーリサーチの結果、 「手作業で作るつけまつげには個体差があり、実物を比較したい消費者ニーズが強く、ECだとその角度を均一にそろえずバラツキが大きい」という理由から、目元に自然なじむデザインに進化させた。

デザインは全8種類で、4セット入りの価格は税抜き1000円だ。ドラッグストアなど全国約5000店舗で販売しており、春頃には1万店舗まで広がる目標を掲げている。

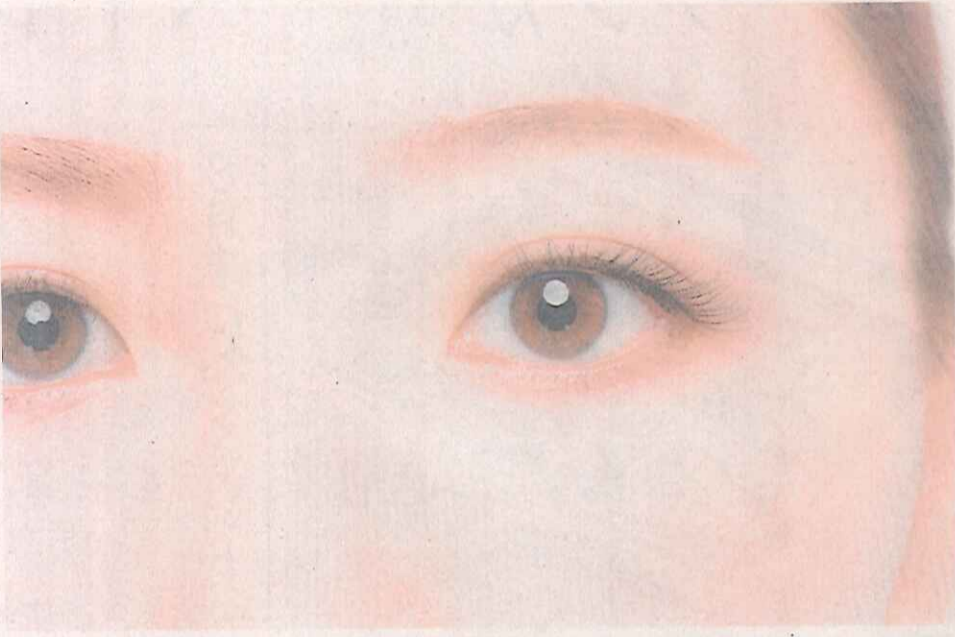
ECサイトでも販売する一方、店舗での取り扱い拡大を目指す理由についてワエルネスポータは「カラー眉」を取り入れる人が増えていると分析する。

眉毛のメイクといえばこれまで、黒や茶色など髪色とトーンを合わせた色のペンシルやパウダーを使うのが一般的だった。それが今では、ピンクや紫といった明るい色味を使う「カラー眉」が人気だという。

マッシュブルーミンアイラッシュ(東京・千代田)が手掛ける化粧品ブランド「セルウォーク」は22年1月、紫の眉マスカラ「アイプロウマスカラ」を発売した。まつげの色をアイプロウペンをシルなどを使って形を整えた後に、眉毛をコーティングするようにつけた眉毛が完成する。

「アメイキャプチャー」のテストのイカリシンブ氏が監修する化粧品ブランド「WHOMEBE」(フーミー)も21年9月にピンクの入ったアイプロウパウダーを発売した。アットコスメの西原氏は「目元のメイクにこだわるようになって、濃くはなっていない。むしろ『抜け感』を追い求めて、明るい色味を使ったカラー眉で顔のトーンをおげた人が増えているのでは」とみる。

マスクを外して出かける目元が訪れるまで、まだ時間がかかりそうだ。せめてそれまでは、つけまつげやカラー眉など、コロナ禍ならではの眉メイクを取り入れて、気分を盛り上げよう。



ミッシュブルーミンアイラッシュは目元になじむ自然なデザインにリニューアルした

ミッシュブルーミンアイラッシュは目元になじむ自然なデザインにリニューアルした

ミッシュブルーミンアイラッシュは目元になじむ自然なデザインにリニューアルした

武田砂鉄の

そもそもそれって



代人の多くは、おおよそ、12月28日か29日くらいに「年賀状を書いておくれ」という気持ちで年賀状を書く。氏名も宛名も印字された年賀状に「一言、元気にしてる。〇〇や〇〇会いたいね」と書き添えている。文字も揺れており、いっばい書いたんだな、とわかるのがいい。

今年、もっとも戸惑った書きなぐりが、「こないだ見たよ」だった。その人は、もう5年以上も会っていない人で、通算の回数も1回しか会ったことがない。まだ互いに他人行儀が抜けないう状態のままだったと記憶しているが、こんな言葉が書かれていたのだ。

で、一体、何を見たのだろう。説明はない。自分はテレビにはほとんど出ないし、雑誌やネットで記事を「読んで」だ、と「こないだ見たよ」か、それと

第212回 こないだ見たよ

年賀状というものがいよいよ存在感を失ってきた。今年は100枚ほど書いた、送られてきた人に返そう、という偉そうな姿勢でいたのだが、今、手元には40枚ほどの年賀状がたまっている。

送られてきた60枚をあらためて確認してみると、「もすすいお世話になってる人」よりも「以前、少しだけお世話になった人」が多い。

そうやって自分の頭の中でランク付けしているような人間だから、送られてくる枚数が減ってきているのではないかと思われるのだが、でも、正直、先ほどのランク付け、なんとなく理解しなくてもいいのではないかと。

「以前、少しだけお世話になった人」から、とても手の込んだ年賀状が届く。11月末くらいに発注しないと間に合わないタイプの年賀状をじっくり眺める。そうか、息子さんがいたのか。えっ、もう、高校生なのか。

年賀状の面白さは「書きなぐり」が届いてしまっているところにある。忙しい現

電子版 <https://www.nikkei.com/> お問い合わせ(7:00~21:00) ☎0120-21-4946

第1部 メドライン・ジャパン：長谷川智裕氏、松田抗平氏

コロナ禍の医療市場からポスト・コロナ、そして共生へ

～苦境の病院経営を支える新たなソリューション～

1. コロナにより尾を引いたVUCAの時代、2021
2. 医療業界は先んじて進めた「コロナとの共生」、一方医療現場で山積する課題
3. 医療従事者が医療に専念できるパートナーとなるために、メドラインの挑戦